

ParkHere entwickelt, produziert und vertreibt innovative IoT-Parking Lösungen. Wir suchen zur Unterstützung unseres Vertriebsteams am **Standort München** eine/n

Werkstudent Sales (m/w/d)

Du willst kreativ, selbst- und eigenständig in einem jungen, dynamischen Team arbeiten?
Dann bist Du bei uns richtig.

Zu deinem Aufgabenbereich zählt:

- Ausarbeitung und Umsetzung neuer Sales-Strategien
- Assistenzaufgaben
- Customer Success
- Neukundengewinnung im Bereich "Corporate Parking"

Wir bieten dir:

- Eine angenehme und motivierende Arbeitsatmosphäre bei einem Start-Up
- Großen Gestaltungsspielraum, in dem du etwas bewegen und viel dazulernen kannst
- Eine ansprechende Bezahlung und flexible Arbeitszeiten
- Gemeinsame Lunches und etliche gemeinsame Freizeitaktivitäten nach Feierabend wie Happy-Hour-Gatherings

Das bringst du mit:

- Eingeschriebener Student
- Erste Erfahrungen im Umgang mit Kunden
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Zuverlässige, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise ist für dich selbstverständlich
- Kommunikations- und Teamfähigkeit runden dein Profil ab

Spar dir die Zeit für formelle Motivationsschreiben. Schick uns einfach deinen Lebenslauf und erzähl uns persönlich von deinen spannendsten Projekten. Schreib uns an career@park-here.eu.

