

# Wanted: Head of Business Development

---

## **Wir**

ParkHere hat den ersten energieautarken Parkplatzsensor entwickelt, damit Autofahrer einfacher einen freien Stellplatz finden können. Die Sensoren generieren durch Energy-Harvesting selbst Energie und können somit 25 Jahre und länger ohne Strom betrieben werden. Unsere Kunden sind Firmen, Elektroladesäulenbetreiber und Städte. Das ParkHere Team besteht aus ausgewählten Ingenieuren und Betriebswirten die gemeinsam an der Zukunft des Parkens arbeiten. Uns verbindet die Vision die lästige und ressourcenverschwendende Parkplatzsuche auf technisch anspruchsvollem Niveau zu lösen.

## **Rolle**

Wir suchen Dich als talentierte und motivierte Leitung für den Bereich Business Development. Unsere Kunden wünschen angepasste und individuelle Lösungen rund um die Parkplatzproblematik. Deine Aufgabe ist die Entwicklung von neuen und die Weiterentwicklung von bestehenden skalierenden Geschäftsbereichen und Produkten. In enger Abstimmung mit Kundenwünschen, Marktanforderungen und unseren Partnern sorgst du für eine hohe Kundenzufriedenheit und Kundenbindung.

## **Verantwortung**

- Weiterentwicklung von bestehenden Geschäftsbereichen
- Entwicklung von neuen Geschäftsbereichen
- B2B Partnermanagement
- Kunden und Projektbetreuung

## **Profil**

- Abgeschlossene wirtschaftliche Ausbildung bzw. Studium oder ähnliches, gerne mit technischem Hintergrund (TUM – BWL, Wirtschaftsingenieurwissenschaften)
- Arbeitserfahrung in den genannten Verantwortungsbereichen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

---

Spar dir die Zeit für formelle Motivationsschreiben. Schick uns deinen Lebenslauf und erzähl uns von Deinem wichtigsten persönlichen Projekt!  
career@park-here.eu