

Wanted: Head of Sales

Wir

ParkHere hat den ersten energieautarken Parkplatzsensor entwickelt, damit Autofahrer einfacher einen freien Stellplatz finden können. Die Sensoren generieren durch Energy-Harvesting selbst Energie und können somit 25 Jahre und länger ohne Strom betrieben werden. Unsere Kunden sind Firmen, Elektroladesäulenbetreiber und Städte. Das ParkHere Team besteht aus ausgewählten Ingenieuren und Betriebswirten die gemeinsam an der Zukunft des Parkens arbeiten. Uns verbindet die Vision die lästige und ressourcenverschwendende Parkplatzsuche auf technisch anspruchsvollem Niveau zu lösen.

Rolle

Wir suchen Dich als talentierte und motivierte Leitung für den Bereich Sales. Unsere Kunden wünschen angepasste und individuelle Lösungen rund um die Parkplatzproblematik. Deine Aufgabe ist die Entwicklung von neuen und die Weiterentwicklung von bestehenden skalierenden Geschäftsbereichen und Produkten. In enger Abstimmung mit Kundenwünschen, Marktanforderungen und unseren Partnern sorgst du für eine hohe Kundenzufriedenheit und Kundenbindung.

Verantwortung

- Kundenakquise und Kundenbetreuung
- B2B Partnermanagement
- Projektbetreuung

Profil

- Abgeschlossene wirtschaftliche Ausbildung bzw. Studium oder ähnliches, gerne mit technischem Hintergrund (TUM – BWL, Wirtschaftsingenieurwissenschaften)
- Arbeitserfahrung in den genannten Verantwortungsbereichen von Vorteil
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Spar dir die Zeit für formelle Motivationsschreiben. Schick uns deinen Lebenslauf und erzähl uns von Deinem wichtigsten persönlichen Projekt!
career@park-here.eu